



# JORGE FUERTES LEON

LICENCIADO EN ADMINISTRACIÓN

## COMPETENCIAS

- Adaptabilidad.
- Trabajo en Equipo.
- Creatividad.
- Habilidad para promover y gestionar el cambio.
- Pro activo con algo sentido de responsabilidad.
- Orientado a los resultados.

## CONTACTO

 Urb. Antonia Moreno  
de Cáceres - Callao 6

 jorgefuertes1@gmail.com

 (51) 951548438

## HABILIDADES

- Intermedio - avanzado de Herramientas de Ofimática (Excel, Power Point, Word, Outlook,)
- MS Office Intermedio.
- SAP-R3 ERP Intermedio (A nivel usuario)

## PERFIL PROFESIONAL

Soy un convencido que la planificación a largo plazo no es pensar en decisiones futuras, sino en el futuro de las decisiones presentes. Actualmente soy Licenciado en Administración de empresas, con más de 20 años de experiencia de trabajo en empresas transnacionales (Retail, Consumo Masivo, Calzado, Energía). Conocimiento en Atención a clientes de cuentas claves, venta vertical, horizontal y consumo masivo, Trade Marketing, Supervisión de Ventas, manejo de fuerza de ventas, teniendo como atributos más resaltantes: creatividad, negociación, y habilidad para promover y gestionar el cambio.

## EXPERIENCIA LABORAL

### **Ejecutivo de Ventas** **GLOBAL TITANIO PERU SAC**

NOV 2018 - ABRIL 2019

- Asesoramiento y capacitación de los productos
- Negociación de precios, ventas y crédito
- A cargo de una cartera de clientes mayorista.
- Captación de clientes nuevos.

### **Ejecutivo de Ventas** **CORPORACIÓN IASACORP INTERNATIONAL S.A.,** **PERÚ**

DE OCTUBRE 2014 - OCTUBRE 2015

- Captación de nuevas cadenas de tiendas, ventas y negociación de precios y créditos.
- A cargo de una cartera de clientes, mantenimiento y fidelización.
- Cobertura horizontal como vertical.
- Análisis de Negocio (Evaluación Gestión Puntos de Venta, campañas y Pilotos).

## INTERESES

---

Activo en la organización de eventos y aficionado al Deporte.

## EDUCACIÓN

---

Licenciado en Administración de Empresas

**Universidad Cesar Vallejo (2014)**

## OTROS

---

Licencia de Conducir: Q25825802

### **Supervisor de Ventas**

#### **ESLASP PERÚ SAC,**

DE JULIO 2011 - OCTUBRE 2014

- Garantizar la disponibilidad y visibilidad de productos en el punto de compra.
- Captación de nuevas cadenas de tiendas.
- Negociación de precios y créditos.
- A cargo de una cartera de clientes, mantenimiento y fidelización, cobertura horizontal como vertical, alcancé de la cuota asignada al 100%.
- Informes mensuales de los cierres de ventas a la Jefatura de Ventas, responsable de un grupo de Promotores en las tiendas Retail para el logro de objetivos de la empresa.

### **Representante de Ventas**

#### **PRODAC S.A, Perú**

DE ABRIL 2011 - JULIO 2011

- Cobertura de los productos, venta y cobranza en los puntos de venta.
- Venta a ferreterías y depósitos de construcción tanto minorista como mayorista.

### **Asesor Comercial**

#### **Adecco - Repsol YPF - Servosa GAS, Perú**

DE SEPTIEMBRE 2005 - MARZO 2011

- Venta y captación de clientes para el uso de GLP en cilindros de 45 y 10 kilos , asesoramiento en redes de instalación para GLP , manejo de stock y seguridad integral en el uso comercial como doméstico , control de calidad de servicio con funciones administrativas , alcance de cuotas asignadas al 100% , a cargo de 6 vendedores con unidades de reparto .

### **Promotor de Mercadeo**

#### **Embotelladora Latinoamericana S.A. - Coca Cola, Perú**

DE ABRIL 1998 - ABRIL 2004

- A cargo de una cartera de clientes (VIP) de la empresa dando asesoramiento de la cultura de mercadeo, pautas de servicio, rotación y manejo de inventarios.
- Promover ventas
- Promover la Cultura de Mercadeo (I.P.P)
- Evaluación de clientes para instalación de activos
- Facilitador de la capacitación de clientes, taller "HAZ CRECER TU NEGOCIO"
- Obteniendo una carta de felicitación por mi desempeño, 4,500 clientes capacitados.

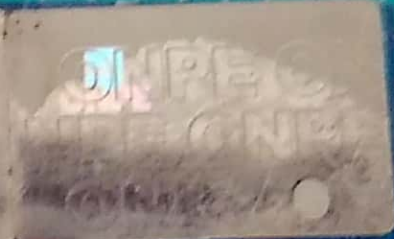
### **Representante de ventas**

#### **Embotelladora Latinoamericana S.A. - Coca Cola, Perú**

DE ENERO 1992 - MARZO 1998

- Alcance de cuotas por encima del 100%
- Cobertura del portafolio de productos horizontal y vertical.
- Atención de clientes MCR (Mini centro Representante), como a mayoristas
- Obteniendo un diploma y carta de reconocimiento por objetivos alcanzados.





CONSTANCIA DE SUFRAGIO

CONSTANCIA DE SUFRAGIO

CONSTANCIA DE SUFRAGIO

Departamento

Provincia  
CALLAO

Distrito  
VENTANILLA

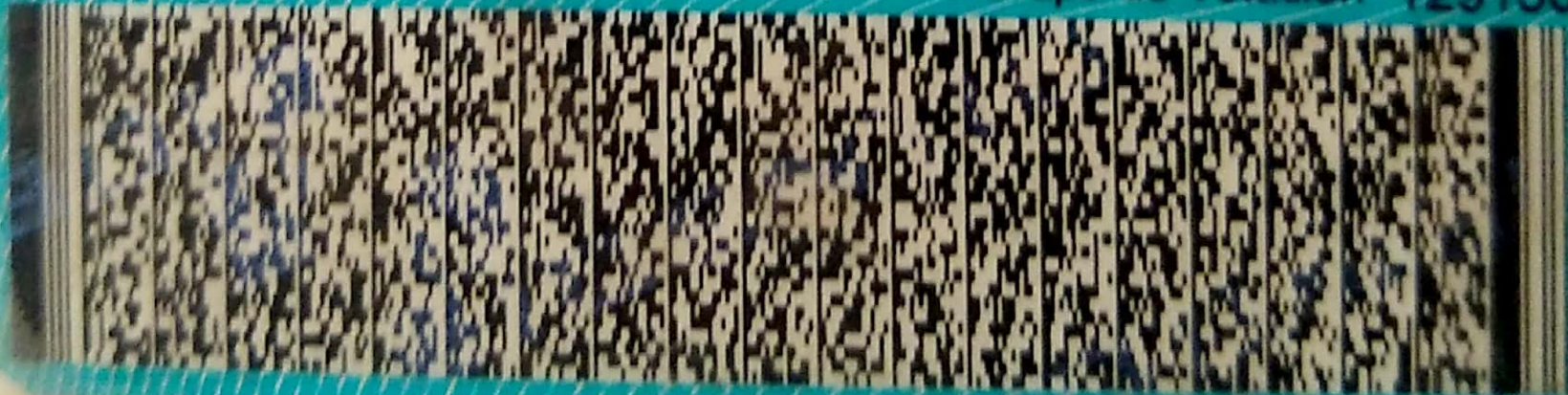
Dirección

MZ P LT 1 SECT DERECHO URB ANTONIA MORENO DE CACERES

Observaciones

Donación de Organos  SI

Grupo de Votación 129130



ON JORNADA LUIS THERIA ANTONIO LARCO  
MRE NACIONAL

*[Handwritten signature]*



Indice del acta 000544 000644 023848 0258 81375544

# Consulta RUC

Resultado de la Búsqueda

**Número de RUC:**

10258258024 - FUERTES LEON JORGE DANIEL

**Tipo Contribuyente:**

PERSONA NATURAL SIN NEGOCIO

**Tipo de Documento:**

DNI 25825802 - FUERTES LEON, JORGE DANIEL

**Nombre Comercial:**

-

**Fecha de Inscripción:**

30/09/2008

**Fecha de Inicio de Actividades:**

30/09/2008

**Estado del Contribuyente:**

ACTIVO

**Condición del Contribuyente:**

HABIDO

**Domicilio Fiscal:**

-

**Sistema Emisión de Comprobante:**

MANUAL

**Actividad Comercio Exterior:**

SIN ACTIVIDAD

**Sistema Contabilidad:**

MANUAL

**Actividad(es) Económica(s):**

Principal - 93098 - OTRAS ACTIVID.DE TIPO SERVICIO NCP

**Comprobantes de Pago c/aut. de impresión (F. 806 u 816):**

RECIBO POR HONORARIOS

**Sistema de Emisión Electrónica:**

RECIBOS POR HONORARIOS AFILIADO DESDE 01/02/2016

**Emisor electrónico desde:**

01/02/2016

**Comprobantes Electrónicos:**

RECIBO POR HONORARIO (desde 01/02/2016)

**Afiliado al PLE desde:**

-

**Padrones:**

NINGUNO

Fecha consulta: 23/06/2022 8:27

© 1997 - 2022 SUNAT Derechos Reservados